

# 岡山県中小企業診断士会会報



一般社団法人 岡山県中小企業診断士会

2015年7月15日発行（第7号）

## 会長あいさつ

さて、ぼちぼちセンターを狙いにいきますか、  
中小企業診断士

■ □代表理事・会長 児玉健治 □ ■



### 《20××年 今年1年のふり返り》

若手NO. 1女優、そして人気絶頂のアイドルが立て続けに電撃結婚するという衝撃のニュースが飛び込んできました。お相手はいずれも中小企業診断士。なぜ診断士ばかりが

こうもモテるのか、世間の男たちを大いに悔しがらせました。

映画においては、中小企業診断士の活躍を描き、ハラハラドキドキのダイナミック展開が好評を博した経済ドラマの作品が大ヒットし、ハリウッドでリメイク版も製作されるとのことです。

また、最も視聴率を稼ぐニュースショーの女性キャスターも中小企業診断士で、そのルックスとともにアイドル並みの人気者になり、あらゆるメディアからひっぱりだこです。

財界人事に目を転じると、上場企業で30代、40代前半を登用する抜擢社長人事が目立ちましたが、もはや社長になるための必須資格になった感がある中小企業診断士の資格を持つ新社長ばかりとなりました。いまや中小企業診断士は、中小企業の経営診断、指導だけでなく、大企業の経営においても欠くことのできない資格になったと言えます。

グローバル企業においては、幹部社員への昇進条件として中小企業診断士の国際資格である「SHINDANSHI」資格の取得を義務付けるところも目立ってきました。

経営コンサルタントを職業とするプロコンだけでなく、いわゆる企業内診断士の活躍が世界のいたるところで報道され、「ビッグプロジェクトのかげに診断士あり」と言われるようになっていきます。企業のグローバル展開、M&A、新事業開発、さらには事業再生等においてもプロジェクトを引

張るリーダーは必ずと言ってよいほど、中小企業診断士・SHINDANSHIがそのポジションを占めています。

プロの経営コンサルタントとしての中小企業診断士は、どんな他の士業よりも高収入をあげており、企業の経営コンサルティングは、中小企業診断士の実質的独占業務となっています。

このように、中小企業診断士は我が国経済において、欠くことのできない存在となっており、高収入を確実に狙うことができ、さらには尊敬される国家資格として人気NO. 1の座を占めていますが、これは当面は揺るぎそうにありません。来年も日本の経済界は中小企業診断士を核としてまわっていくのではないのでしょうか。

### 《夢物語ではなく目標》

衝撃的で現時点ではやや笑撃的な「20××年、今年1年のふり返り」ではありますが、これはけっして夢物語ではなく、毎年、一歩ずつ近づいていける可能性がある「目標」として設定すべきものであると認識しています。

今、中小企業診断士は、数年前の逆風から一転、「診断士バブル」とも言われるほど、強い追い風が吹いています。大きな期待はプレッシャーにもなりますが、確実に期待に応えていくことで、追い風を常態的なものにしていけるのではないかと考えています。

ただし、追い風であっても、常に謙虚な姿勢をもって臨み、期待を裏切らないよう日々精進し、自らの価値を高めていく努力も忘れてはなりません。

### 《岡山県診断士会は引き続き新3K》

目標達成へ向けて、岡山県診断士会では、引き続き新3Kを実現するために努力を重ねます。新3K、すなわち、「プロコンは稼げる」「独立間もないプロコンは食える」「企業内診断士は輝ける」、稼げる・食える・輝ける、の3Kです。

国や自治体からの事業受託へ積極的に取り組み、会員診断士の職域拡大を同時に実現できるよう努力を重ねていきます。これから独立開業しようとしている会員診断士の方々には、不安を和らげるようなアドバイスを送り、スタートアップ支援を行います。そして、会員の中で圧倒的多数を占める企業内診断士の皆様には、資格更新への不安を除去し、安心して診断士を続けていけるような

手立てを講じ、企業の中で、センタープレイヤーとして活躍できるようバックアップしていきます。

### 《診断士のブランディング》

診断協会本部としての今年度の重点テーマが「診断士のブランディング」です。バッジを国家資格にふさわしい重厚でなおかつカッコいいものに新しくしたり、「診断士の日」を制定して、イベントを開催したりすることで、診断士の認知促進、イメージアップをはかっていきます。岡山県診断士会としてもこの動きに連動して、ブランディングを強く意識した活動を展開していきたいと考えています。

### 《そろそろセンターを狙いますか》

センターといっても野球のセンターやショッピングセンター、大学入試センターとかではありません。「アイドルグループの楽曲において、中心で歌うポジションのこと。また、そのポジションを務める人物(メンバー)を指して云うこともある」の意味に近いセンターです。産業振興、地域の中企業支援において、既に実質的にはセンターの位置に近いところまで来ているとは思いますが、まだまだ世間の認知は足りません。知名度もまだまだ低いままです。そろそろ、があ〜っと前に出て、実力で名実ともにセンターのポジションを獲りにいくべき時ではないか、と密かに思っております。

今年、本気で狙っていきましょう！

### 定時総会および授与式

平成 27 年 6 月 13 日 (土) 15 時～17 時

場所 ピュアリティまきび  
岡山市北区下石井 2-6-41

出席者数 会員総数 115 名  
出席会員数 92 名(うち委任状 59 名)

会員総数の 3 分の 1 以上の会員出席で総会は成立し、議案に関し審議の結果、全員の拍手を以って承認されました。



### ◆◆新体制(理事・運営委員)のご紹介◆◆

代表理事 児玉 健治  
専務理事 黒江 正行

理事	安藤 覺	大原 章道
	下林 啓二	松本 直也
監事	山田 哲男	中原 富二雄
運営委員	松田 眞司	木野内俊典
	黒田 俊彦	卯善 卓義
	窪田 司	井上きよみ
	太田 文男	枝 純一郎
	大西 修	大林 由人
	栗原 茂	
顧問	高瀬 宣雄	
相談役	加藤 珪一	

以上の方々に 2 年間お世話になります。

### ◆◆会長表彰者◆◆

平成 26 年度一般社団法人中小企業診断協会会長表彰を、(20 年以上本会の会員であって、永年にわたり本会の発展に貢献した者、および 6 年以上本会の役員であって、本会の発展に貢献した者) 次の方々が授与されました。

\*20 年以上本会会員

今井岸夫 氏 馬越晃一 氏 黒江正行 氏

\*6 年以上本会役員

山田哲男 氏 川路隆志 氏 木野内俊典 氏  
黒田俊彦 氏

### 診断士フォーラム

#### ◆◆5月フォーラム 5/13(日)◆◆

テーマ: 外部人材による事業承継について

講師: 株式会社パソナ

パソナサクシード事業

事業責任者 赤澤 岳人 氏

内容: 社後継者に外部人材を招聘して行う事業承継の有効性について、成功例、失敗例を交えながらお話いただきました。

#### ◆◆7月フォーラム 7/12(日)◆◆

テーマ: コンサルタントのための色彩戦略プランニング

講師: RAINBOW COLOR カラーワークス関西  
代表/カラーコンサルタント 筒井 絹湖 氏

内容: 人は意識する、しないに関わらず、90% 弱の視覚情報の影響を受けています。そのため、色彩における生理・心理作用を戦略的にプランニングすることで、ビジネスにおける演出力を高め、売上アップ等の効果が期待できます。

今回は、色彩心理についての基礎知識から、コンサルタント向けのビジネスファッション戦略、色彩戦略プランニングについて、カラーコンサルタントである

講師の方に分かりやすく解説いただきました。

#### ☆今後のフォーラム予定☆

11/8, 1/10, 3/14

フォーラムで発表等、ご希望の方は、事務局までご相談ください。

### 士業親睦ゴルフ大会

岡山県内の士業 10 団体の参加による、第 34 回岡山自由業団体親睦ゴルフ大会が、平成 27 年 6 月 6 日（土）に東児が丘マリンクラブで行なわれました。参加者は 37 名で診断士会からは黒江、川上の 2 名が参加しました。

川上氏がベスグロ、ドラコンと大活躍しました。



### 研究会事業の活動予定

#### ●○循環ビジネス研究会○●

産業廃棄物診断を真摯に行い、そのための知見を高めるため、企業見学会を 2 回開催する予定です。

研究会代表：藤原 敬明

#### ●○ソーシャルビジネス研究会○●

8 月 9 日（日）13 時～14 時 30 分、平成 27 年度第 1 回目の研究会をゆうあいセンターで開催します。

ゲストに岡山 NPO センターの方をお招きし、NPO センターの業務や助成金についてお話いただく予定です。

今後、数回かけて NPO 支援の実務について学んでいきますので、ご興味ある方はぜひご入会ください。

入会メールは事務局まで。

研究会代表：枝 純一郎

#### ●○地域活性化研究会○●

本研究会は、地域活性化を主題として地域経済や中小企業の振興等、中小企業診断士として支援、もしくは提言できるテーマを選定し、調査研究活動を行っています。現在 8 名（荒木、安藤、小川、大西、太田、津田、春名、松本）

で活動を行なっており、結構大所帯となってきました。

平成 27 年度は「道の駅」に関する調査研究を行うことといたしました。先進地への視察を始め、引き続き月 1 回程度の研究会を通じての研究課題の設定や成功要因の分析等を行います。

ただ、このような堅い話ばかりではなく、話題豊富・芸達者な会員のお話や懇親会も盛りだくさんです。

今年度も新規で会員を募集しています。

ご興味ある方は診断士会事務局まで。

研究会代表：松本 直也

#### ●○集客コンサル研究会○●

本年度発足したばかりの研究会です。

研究目的は、集客などに悩む地域中小企業・組合の振興です。

現在のチームは太田・小田・水子・室井の 4 名です。

活動予定は下記を予定しております。

- ・各人研究テーマを決定し、研究・共有
- ・事例企業を挙げての、分析、討論、提案、実行、検証
- ・集客力のあるイベント・セミナー・店舗などへの視察、要因分析、応用可能性の検証

研究会代表：水子 伸城

### 無料相談会事業予定

しんきん合同ビジネス交流会、士業連携への無料相談会へ参加する予定です。

しんきん合同ビジネス交流会は、

日時：平成 27 年 9 月 9 日（水）

開催場所：コンベックス岡山

去年は 7 社の相談を実施しました。

### 近隣協会との合同研修会事業予定

今年度は岡山県診断士会が担当となります。

日程等は、10 月の日曜日の開催（10/4 or 10/11 or 10/18）、イオンモール岡山の視察を中心に予定しております。また、研修会終了後は懇親会も予定しておりますので、できるだけ多くの会員の参加をお願いいたします。

担当委員：窪田・安藤



## 受託事業

### ◆◇岡山県林政課◆◇

昨年度と同様

「林業事業体の経営基盤強化に資する人材育成」に関する案件が予定されています。

### ◆◇岡山県信用保証協会◆◇

国の補助事業で診断士の派遣事業が開始となり、保証協会との業務提携を締結いたしました。

内容は

1. 企業の経営診断（簡易診断含む）
2. 「指導報告書」の作成
3. 「経営診断報告書」等の作成
4. 「経営改善計画書」の作成
5. その他経営診断・指導の適正な執行のために必要な業務

7月6日現在41社の派遣依頼がありました。

### ◆◇倉敷市商工課◆◇

昨年度と同様に企業経営相談業務を倉敷市と締結しております。

今年度は「平成27年度 倉敷市がんばる中小企業応援事業費補助金」と併せて「倉敷市無料経営相談事業」の活用推奨のため、前年度より多くの依頼があります。

7月初めまでに、38件の依頼がありました。

### ◆◇岡山市経済局産業振興・雇用推進課◆◇

昨年度と同様の企業経営無料相談事業に加えて、診断士の計画策定が必須な「岡山市中小企業支援事業補助金」が開始予定です。

「機械設備投資事業」と「店舗改装事業」が対象で、経営改革計画を策定する内容のものです。

### ◆◇新見市産業部商工観光課◆◇

昨年度と同様、中小企業経営相談の業務を締結しております。

現在1件依頼がありました。

### ◆◇岡山労働局◆◇

「人材不足分野における人材確保のための雇用管理改善促進事業（啓発実践コース）」の委託依頼を受託いたしました。

委託要領に基づいて進めて行く予定です。

### ◆◇岡山県生活衛生営業指導センター◆◇

昨年度と同様、経営相談の業務を締結しております。受託は9月以降の予定です。

### ※お知らせ※

今年度より5万円に満たない報酬につきましては、年間を通して5万円以上となった場合にまとめて10%の受取手数料をお願いすることになりました。対象月（1月～12月）。

## 平成27年度調査研究事業

地域活性化研究会が担当いたします。

テーマは「道の駅」。

萩や内子の道の駅の視察等を予定しています。

## 新会員ご紹介

### ■□田中 久展□■

平成27年4月より岡山県中小企業診断士会に登録させていただきました田中久展と申します。金融機関・税理士事務所勤務の後ノリと勢いで独立、長い試験勉強期間を経てようやく中小企業診断士資格取得しました。

これまでの仕事を通じ、資金調達のために個人保証をして従業員とその家族の生活を支える重圧を抱えながら真摯に仕事に向き合う数多くの中小企業経営者の方々の姿に感銘を受けてきました。

今後は経営資源が乏しいながらも魅力的な中小企業が、大企業と伍して成長していくお手伝いができればと考えております。

先輩診断士の方達の指導を賜り、中小企業のお役に立てるよう頑張りますので何卒ご指導のほどよろしくお願い申し上げます。

### ■□小田 義行□■

診断士試験合格後、今年3月に実務補修を終え、このたび岡山県診断士会に入会させていただきました小田義行と申します。

平成11年に（株）トマト銀行に入社、本店営業部に配属後、数ヶ店を経験したのち、現在は青江支店長代理として渉外活動を統括しています。

地域金融機関の最前線の営業として、中小企業の社長様方と接する機会が多いなか、診断士として少しでも地域経済の活性化が図れるよう頑張りたいと思っております。

趣味は野球で、トマト銀行野球部を卒業後も、早朝野球など複数チームを掛け持ちし、毎週汗をかいています。

今後診断士会の先輩皆様方から、ご指導、ご鞭撻をいただきながら、様々なことを学んでいきたいと思っております。

宜しくお願いいたします。

#### ■□室井 孝之□■

この度入会した室井孝之（むろい・たかゆき）と申します。民間放送局で営業（宣伝広告）に携わっています。

広告主の方々のメッセージ発信のお手伝いをすることを経得した、診断士としての私なりの動機があります。地元岡山では、働く人と地域社会を元気にする使命を原動力に、アイデア、ユーモア、想いが詰まった事業を営まれる企業の存在。一方で東京の大企業では、地方の魅力的な企業と手を結んで、新たな展開を試みたいという声を多く耳にしました。

情報インフラが進化し、コミュニケーションにおける地域の壁は低くなっていますが、両社の橋渡しが充分とは言えないのが現状です。多くの流通情報に埋没させないよう、企業が発信する情報の内容、中身が今後より一層求められます。

診断士として、企業が鍛錬し磨いて来られたことを価値として明らかにして、企業間のニーズの橋渡しをする、コミュニケーションのお手伝いの一躍を担いたいと考えています。

#### ■□水子 伸城□■

私は地域の経済を学びたいと思い、地域における、BtoB と BtoC の両方に対してほとんど取引がある、そんな場所って面白いなと思いながら中国銀行に入社しました。

その後、現在の総合広告代理店に入社。業務内容は多岐にわたるので、またお話しする機会があればと思います。

ロジカルとクリエイティブの融合が私の武器です。

診断士会の方々となにか連携して面白いことができなかなと思っています。

岡山をハッピーであふれた街にしたいです。

よろしく願いいたします。



## 岡山県診断士会としての取組み方針

- ◆「稼げる」「食える」「輝ける」の深化
  - ・積極的な事業受託（稼げる）
  - ・プロコンスタートアップ支援（食える）
  - ・企業内診断士が確実に診断士資格を過大な負担なしで継続できるしくみづくり（輝ける）
- ◆会員診断士の情報発信による積極的売り込み
  - ・本部の「ビジネスクリニック」のシステムを活用して会員情報登録と発信  
～主として支援機関向けに情報提供と会員診断士の活用促進を求める～
- ◆支援機関、士業との連携促進  
診断士会内で協力促進
  - ・中小企業支援機関、金融機関、さらには他士業との実質的な連携促進
  - ・品質保証のしくみづくり

## スキルアップ研修 2015

中小企業診断協会重点事業のひとつに「中小企業診断士の人材育成」があります。

2015年度は主に専門性の向上を目的とした「スキルアップ研修」を開催いたします。

昨年度は、広島県協会開催で尾道での研修に5名の方が参加されました。

今年度、中国ブロックは山口県協会が担当します。12月以降予定しています。

一足早く、四国ブロックの開催案内が届いておりますので、ご案内いたします。

### 【四国ブロック】

#### ■ 専門性とコンサルティングスキルを磨く!!

中小企業診断士は経営戦略とマネジメントの専門家であり、自ら高収益事業を創造し、顧客の行動見本になることが求められます。本研修では、公的支援と民間企業支援のそれぞれの分野において、ケーススタディやグループワーク等を通じて、プロの診断士として顧客から選択され、安定した経済的基盤を築くための基本的な心構えと勘所（ツボ）を学びます。他県協会の診断士との交流を深めるためにも、この機会にぜひご受講いただきたいと存じます。

## ■ 本研修の特徴

- ①中小企業診断士に必要な心構えと「成果を上げるための能力」について、グループワーク形式で学びます。
- ②公的支援のニーズ把握・テーマ設定や支援の進め方の留意点について、ケーススタディを通して学びます。
- ③民間企業における支援事例をケーススタディとして使用し、コンサルティング能力の基本を体得します。

## ■ ご案内

### ◆実施日時

2015年9月26日(土)10:00～  
27日(日)16:00(1泊2日)

### ◆会場

かんぼの宿 観音寺  
香川県観音寺市池之尻町 1101-4  
TEL: 0875-27-6161

### ◆集合場所

自家用車ご利用の方、会場へ9:50までに直接お越しください(受付開始…9:40)  
JR 観音寺駅から無料バスご利用の方、JR 観音寺駅前バス停9:30までに集合

### ◆対象者

- (1) コンサルティングスキルの向上を望む、アーリーステージの独立診断士
  - (2) 自身のスキルアップ・ステップアップに前向きな独立診断士(ベテラン含む)
- ※ 現在企業内診断士で将来独立をご検討の方も大歓迎です!!

### ◆参加費

【会員】32,000円(消費税込)

【会員外】42,000円(消費税込)

⇒ 宿泊料等

(1泊夕食+懇親会+朝食+昼食2回)含む

### ◆カリキュラム

1. 中小企業診断士に必要な心構え
2. 公的支援の特徴と求められる人材
3. 公的支援のケーススタディ
4. 独立診断士に必要な実践スキル
5. 事例企業に対する支援提案書作成
6. 「成果を上げるための能力」について考える

### ◆講師

香川県協会 会長 山下 益明 氏  
香川県協会 理事 岩倉 正敏 氏

香川県協会 会員 山崎 純一 氏

### ◆申込方法、詳細は

香川県協会事務局へお尋ねください

第1次締切: 2015年8月31日(月)

20名 ※最少催行人数6名

【研修受託機関・事務局】

一般社団法人 香川県中小企業診断士協会  
(担当: 八木)

電話: 087-814-6456 (平日9:00～17:00)

なお、岡山県診断士会では、参加費の補助として中国ブロックへの参加者に20,000円、四国ブロックへの参加者に5,000円を補助いたします。但し、研修レポート提出の方に限りです。

## 書籍のご紹介



「ゲーム・チェンジャーの競争戦略」

内田和成 著

『異業種競争戦略』の続編。各プレイヤーの戦い方にフォーカスし、実戦でも使えるヒントを提供。セブンカフェや東進ハイスクールなど身近な事例が満載。ライバルと同じ土俵では戦わない! 「競争のルール」をつくり変えてしまうことで敵の攻撃をかわす、無力化させるといった攻め方、守り方を、事例をまじえて解説。

(日経ブック&ビデオクラブホームページ掲載より)



「ブラックスワンの経営学」

通説をくつがえした世界最優秀  
ケーススタディ

井上達彦 著

経営学の最強スキル「ケーススタディ」の方法を徹底解説。ケーススタディは、統計的研究ではわからないコンテキスト(脈絡や状況)を読み取り、成功や失敗の理由を明らかにすることができます。本書は、ビジネス実務家および経営学を学ぶ人たちのためのケーススタディの教科書です。

(日経 BP 書店ホームページより)

## 会員の消息

### <退会>

信岡 義邦 氏 増田 泰三 氏 戸田 雅良 氏  
植野 悦次 氏 福井 秀人 氏 伊達 和宏 氏  
二川 康博 氏

### <他協会へ移籍>

小野 祐二 氏 兵庫県協会へ  
木村 裕 氏 大阪府協会へ

### <新会員>

河井 康幸 氏 加藤 弘治 氏 田中 久展 氏  
小田 義行 氏 室井 孝之 氏 水子 伸城 氏

### <プラザ会員:新会員>

#### \*保証協会

植野 悦次 氏 武田 純輝 氏 藤原 武大 氏

#### \*岡山産業振興財団

柘野 賢太郎 氏

## 事務局だより

### ◆業種別審査事典ご利用のお知らせ

第12次業種別審査事典の資料が必要な方はPDF  
ファイルを送付いたしますので、事務局までお  
問い合わせください。

### ◆ノートパソコンおよびプロジェクターの貸出

必要な方には貸出いたします。  
事務局までお問い合わせください。

### ◆理論政策更新研修

平成27年9月19日(土) 午後1時～5時  
岡山コンベンションセンター レセプションホ  
ールにて  
研修の後、懇親会も開催いたしますので、情報  
交換にお役立て下さい。

多くの方のご参加をお待ちしております。

### ◆新たな中小企業診断士バッジのデザインを募集し ます!

中小企業診断協会本部が平成26年10月をもっ  
て、創立60周年を迎えたのを機に、中小企業診断  
士の役割およびその専門性等を広く社会にアピー  
ルするためのブランディング戦略の一環として、

新たな中小企業診断士バッジを製作することにな  
りました。

つきましては、新しい中小企業診断士バッジの  
デザインを広く募集いたしますので、ご応募して  
下さい。

#### 1. 公募日程

平成27年6月29日(月)～

平成27年8月28日(金) 17:00 必着

#### 2. 賞金

最優秀賞(1点):賞金50万円

#### 3. 募集内容

中小企業診断士の新しいバッジのデザイ  
ンを、募集します。

なお、バッジデザインの作成にあたって、当  
協会がイメージするものは、次のとおりです。

① 重厚感のあるもの

② 中小企業診断士としてふさわしいもの

③ 長年、着用していくため、デザインとし  
て古さを感じさせないもの

※採用されたデザインの使用用途:中小企業  
診断士バッジ、当協会印刷物(書籍、封筒、  
名刺等)、協会HP

#### 4. 応募参加資格

不問(中小企業診断士の方に限らず、プロ・  
アマの方でも可。ただし、国内在住者に限り  
ます。なお、未成年の方は、親権者の方の同  
意が必要となります。)

#### 5. 応募方法

氏名・住所・電話番号・メールアドレスを記  
載の上、応募デザインを電子メールにて、お  
送りください。

#### 6. 提出物

j p g、p d fファイル等により、応募デー  
タをご提出ください。

また、応募デザインのコンセプト(どのよう  
な表現をしたのか)を、200字程度にて簡単  
に説明した文書もあわせてご提出ください。

詳しくは <http://www.j-smeca.jp/>

本部ホームページをご覧ください。

### ◆中小企業診断士キャリア情報照会(旧ビジネスクリ ニック)システムについて

中小企業診断協会本部が、診断士情報を登録し、



発信するための「中小企業診断士キャリア情報照会システム」を整備し、27年7月1日より稼働開始となりました。

岡山県診断士会としては、ホームページ上で、対応可能領域などを含む診断士情報を掲載しておりますが、この発展形として、活用していきたいと考えております。今年度中は、岡山県独自の診断士情報の登録・発信と併用していきませんが、来年度からはこの中小企業診断士キャリア情報照会システムをメインに据えて、活用していくことにいたします。

この中小企業診断士キャリア情報照会システムは主として中小企業経営者、金融機関を含む支援機関（商工会議所、商工会など）へ向けて情報発信するものであり、診断士としての事業活動、職域拡大に直結するPRツールです。

岡山県診断士会として、国、県、市、支援機関からの事業受託や提携を積極的に進めておりますが、各事業に派遣する診断士の選定にあたり、この中小企業診断士キャリア情報照会システムに登録されている情報を活用していきたいと考えております。つまり、登録済の診断士から選定することが実質的な原則になってくるものと思われまますので、プロコン診断士は原則、全員登録をお願いします。企業内診断士の方も情報公開が可能な範囲で、ぜひ登録をお願いします。

なお、マニュアルにも明記しておりますが、登録に際しての注意事項は次の通りです。

- ア. キャリア情報の登録項目は任意であるのでどこまで公開するかは各自で判断のこと。
- イ. 企業情報等の実名を掲載する場合は、当事者に事前に了解を得ておくこと。
- ウ. 登録内容については登録者本人の責任であり診断協会は責任を負いません。
- エ. 実績は直近の3年を目安に随時登録・更新をお願い致します。なお、履歴書上にはデータ更新日が印字されます。

本部ホームページのMyページにログインして、キャリア情報より、各自登録を進めてくださいますよう、お願いいたします。

登録の進行状況をみながら、支援機関等へPRを開始してまいります。

## 平成 27 年度スケジュール

H27 内 容 (変更になることもあります。)

4月	12日	理事会	ゆうあいセンター
5月	10日	フォーラム	ゆうあいセンター
6月	13日	総会	総会：ピュアリティまきび
	21日	理事会	理事会：ゆうあいセンター
7月	12日	フォーラム	ゆうあいセンター
8月	9日	理事会	ゆうあいセンター
9月	19日	登録更新研修	岡山コンベンションセンター レセプションホール
10月	11日	理事会	ゆうあいセンター
11月	8日	フォーラム	ゆうあいセンター
12月	13日	理事会	ゆうあいセンター
1月	10日	フォーラム	ピュアリティまきび
2月	14日	理事会	ゆうあいセンター
3月	13日	フォーラム	ゆうあいセンター

## 編集後記

今年度は、いろいろな支援機関より中小企業診断士へのお仕事の依頼が多くなりそうです。

ご無理をお願いする場合もございますが、より一層、診断士の活躍する場が増えると思っておりますので、ご協力をお願い申し上げます。

診断士会会報 第7号  
平成27年7月15日 発行

一般社団法人岡山県中小企業診断士会  
〒700-0985 岡山市北区厚生町3-1-15  
岡山商工会議所ビル8F

Tel 086-225-4552 Fax 086-225-4554

発行人 会長 児玉 健治  
編集人 専務理事 黒江 正行



Web サイト

URL: [www.optic.or.jp/o-smeca](http://www.optic.or.jp/o-smeca)